

# Quickstart Online & Verkaufen bei Amazon





## Rebecca Zimmermann

New Account Managerin

Amazon Marketplace



## Markus Henn

Head of Direct Seller Recruiting EU / Senior Division Leader TCE

Amazon Marketplace

# Agenda

## Vorstellung Quickstart Online

### Verkaufen auf dem Amazon Marketplace

- Vorteile
- So funktioniert Verkaufen bei Amazon
- Grundlegende Entscheidungen
- Registrierung

# Quickstart Online



# Quickstart Online – Wissensportal für digitale Durchstarter:innen

- **Kostenfreies Wissensportal** rund um das Thema E-Commerce
- **20+ Online-Kurse** neu von themenspezifischen Experten entwickelt
  - Webinare
  - Broschüren
  - Videos
  - Bootcamps
- **Speziell für kleine und mittlere Unternehmen**



## Eine Initiative für den Handel

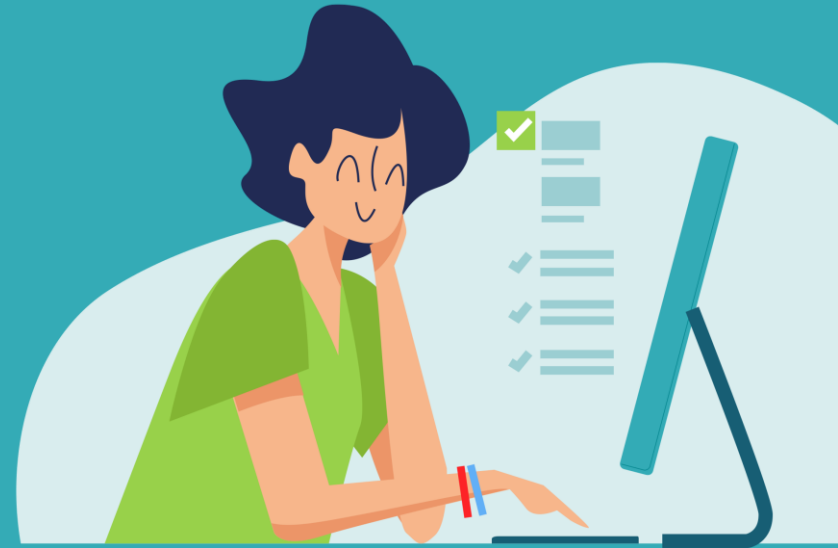


# Quickstart Online – Themenschwerpunkte

<b>Basiswissen / Grundlagen</b>  Fördermittel Rechtliches	<b>Vertriebskanäle</b>  Eigener Shop Marktplatz	<b>Prozesse</b>  Warenwirtschaft Zahlungsfluss	<b>Kund:innen</b>  Kundenmanagement Kundenservice	<b>Top Talk Rose Bikes</b>  Erfolgsrezepte für den Onlinehandel
<b>Versand</b>  Eigenversand Ext. Fulfilment	<b>Optimierung</b>  Preisgestaltung Erfolgskontrolle	<b>Marketing</b>  Produktpräsentation Online Marketing Social Media	<b>International verkaufen</b>	

[www.quickstart-online.de](http://www.quickstart-online.de)

# Verkaufen bei Amazon



# Vorteile des Amazon Marketplace

Starten Sie mit dem Verkauf bei Amazon und schlagen Sie ein neues Kapitel für Ihr Unternehmen auf

- **300 Millionen aktive Nutzer:innen** in mehr als **180 Ländern**
- Allein in Deutschland **>40 Millionen Website-Besucher:innen pro Monat**
- **Mehr als die Hälfte** der auf Amazon.de verkauften Einheiten stammen von unseren Verkaufspartner:innen  
Im Zeitraum von 1. Juni 2019 – 31. Mai 2020 haben Sie:
  - mehr als **550 Millionen** Produkte in unseren Stores gelistet
  - im Durchschnitt mehr als **1.000 Produkte** pro Minute verkauft
  - einen durchschnittlichen Umsatz von mehr als **120.000 €** erzielt
- Einfache Internationalisierung: **1 Konto, 7 Marketplace-Seiten, Millionen von Kund:innen**



# Ihr Wachstumspotential mit Amazon – Erfahrung als Verkaufspartner:in sammeln und volle Reichweite nutzen

## Reichweite

300 Millionen aktive Nutzer:innen in mehr als 180 Ländern

Start auf Amazon  
(in Deutschland beginnen)



Sie verkaufen  
Ihre Produkte an  
Kund:innen in  
Deutschland

Eigenversand

Versand  
durch Amazon

Pan-EU Expansion  
(in Europa verkaufen)



Sie verkaufen  
Ihre Produkte an  
Kund:innen in  
Europa

Eigenversand

Versand  
durch Amazon

Globale Expansion  
(weltweit verkaufen)



Sie verkaufen  
Ihre Produkte an  
Kund:innen  
weltweit

Eigenversand

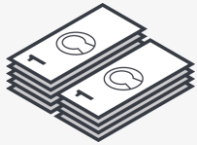
Versand  
durch Amazon

# Bei Amazon verkaufen – Unabhängigkeit als Verkaufspartner:in

Sie behalten die freie Entscheidung darüber:



Welche Produkte Sie bei Amazon anbieten



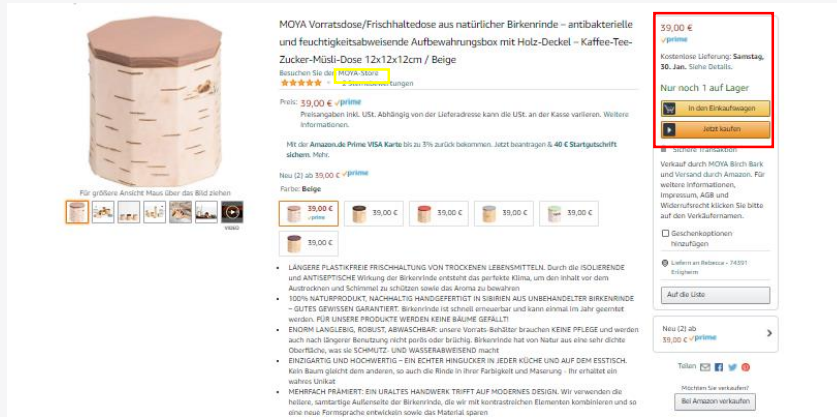
Welche Preise Sie für Ihre Produkte festlegen



Welche Logistiklösung Sie nutzen, um Ihre Produkte an den/die Kund:innen zu liefern



# Bei Amazon verkaufen – Die Produktdetailseite



**MOYA Vorratsdose/Frischhaltebox aus natürlicher Birkenrinde – antizelluläre und feuchtigkeitsabweisende Aufbewahrungsbox mit Holz-Deckel – Kaffee-Tea-Zucker-Müli-Dose 12x12x12cm / Beige**

Preis: 39,00 € **Prime**

Mit der Amazon.de Prime VISA Karte bis zu 3% zurück bekommen. Jetzt bisragen 4,46 € Startgutschein sichern. Mehr.

Neu (2) ab 39,00 € **Prime**

Farbe: Beige

- 39,00 € **Prime**
- 39,00 €
- 39,00 €
- 39,00 €
- 39,00 €
- 39,00 €

- LÄNGERE PLASTIKFREIE FRISCHHALTUNG VON TROCKENEN LEBENSMITTELN.** Durch die ISOLIERENDE und ANTISETTISCHE Wirkung der Birkenrinde entsteht das perfekte Klima, um den Inhalt vor dem Austrocknen und Schimmel zu schützen sowie das Aroma zu bewahren
- 100% NATURPRODUKT, NACHHALTIG HANDGEFERTIGT IN SIBIRIEN AUS UNBEHANDELTEN BIRKENRINDE** – GUTES GEWISSEN GARANTIERT: Birkenrinde ist schnell erneuerbar und kann einmal im Jahr geerntet werden. FÜR UNSERE PRODUKTE WERDEN KEINE BÄUME GEFÄLLT!
- ENORM LANGLEBIG, ROBUST, ABWASCHBAR:** unsere Vorrats-Behälter brauchen KEINE PFLEGE und werden auch nach längerer Benutzung nicht porös oder brüchig. Birkenrinde hat von Natur aus eine sehr dicke Oberhaut, was sie **SCHMUTZ- UND WASSERABWEISEND** macht
- ENZIGARTIG UND HOCHWERTIG** – EIN ECHTER HINGUCKER IN JEDER KÜCHE UND AUF DEM ESSTISCH. Kein Baum gleicht dem anderen, so auch die Rinde in ihrer Färbigkeit und Maserung. Ihr erhaltet ein wahres Unikat
- MEHRFACH PRÄHERT:** EIN URALTES HANDWERK TRIFFT AUF MODERNES DESIGN. Wir verwenden die helene, sanftgerig Außenrinde der Birkenrinde, die wir mit konzentrischen Elementen kombinieren und so eine neue Formsprache entwickeln sowie das Material sparen

Bei Amazon existiert zu jedem Produkt nur eine Produktdetailseite

Abhängig davon ob Sie Markeninhaber oder Distributor sind,...

→ erstellen Sie die Produktdetailseite mit Zusatzfunktionen wie dem Brand-Store oder dem A+-Inhalt selbst

→ hängen Sie sich an eine bestehende Produktdetailseite an



**moya** BIRCH BARK REDISCOVERED

MOYA • Birkenrinde, Stäbchen, Suppen, Quitteln, Handwerk, Design, Geschäfte.

Mit großer Sorgfalt und Liebe zum Detail fertigen wir Produkte aus natürlicher Birkenrinde, die modernen Design mit einer antizellulären Oberfläche verbinden. Unsere Produkte verbinden die Einzigartigkeit eines Naturmaterials mit der Präzision moderner Technologien.

**TUESA Aufbewahrungsdosen**

Birkenrinde ist hervorragend zur **Lebensmittelaufbewahrung** geeignet, das weiß man in Stöcken, wo sie getrocknet wird und es auch unsere Produkte geringfügig verwenden, schon seit Generationen. Die isolierenden Vorratsdosen mit der **sanftig weichen Oberfläche** nutzen die **antizellulären Eigenschaften** der Rinde und halten dem Aufbewahrungskörper besonders lange frisch. Unsere TUESA Behälter sind bestens für alle trockenen und locken Lebensmittel geeignet – selbst Kaffee, Tee, Gewürze und Nüsse sind darin bestens und **preiswürdig** verpackt.

Es gibt weitere Größe, so sind weitere Volumenänderer und machen sich natürlich auch außerhalb der Küche gut – als **dekoratives Wohnaccessoires** oder Aufbewahrung für Bast, Wäse- oder Schürzenständer.

# Bei Amazon verkaufen – So einfach funktioniert es



**1.** Registrieren Sie sich bei Amazon



**2.** Listen Sie Ihre Produkte



**3.** Kund:innen finden und kaufen Ihre Produkte



**4a.** Sie liefern Ihre Produkte an Ihre Kund:innen

**4b.** Wir liefern Ihre Produkte über den Versand durch Amazon



**5.** Amazon sendet Ihnen die Zahlung auf sicherem Weg

# Bei Amazon verkaufen – Einen Verkaufsplan wählen

Mit zwei Verkaufsplänen bietet Amazon Ihnen die Flexibilität, ein Produkt zu verkaufen oder tausende

Basis	Professionell
<b>Weniger</b> als 35 verkaufte Einheiten pro Monat	<b>Mehr</b> als 35 verkaufte Einheiten pro Monat
Sie zahlen nur, wenn Sie etwas verkaufen	Bestes Preis-Leistungs-Verhältnis bei hohem Verkaufsvolumen
<b>0,99 EUR</b> pro verkauftem Artikel + Prozentuale Verkaufsgebühr Keine monatlichen Grundgebühren*	Monatliche Grundgebühr von <b>39 EUR</b> + Prozentuale Verkaufsgebühr

**Verkaufsprovisionen sind Kategorie-abhängig** und belaufen sich durchschnittlich auf **7% bis 15%**  
Für Bücher, Musik, Video, DVD, Software und Videospiele gilt eine Verwaltungsgebühr von **0,81–1,01 EUR** pro Artikel.

\*Die detaillierten Konditionen finden Sie unter [services.amazon.de/programme/online-verkaufen/preisgestaltung](https://services.amazon.de/programme/online-verkaufen/preisgestaltung)

# Bei Amazon verkaufen – Eine Versandmethode wählen

	Eigenversand	Versand durch Amazon
→ <i>Lagerort</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Paketvorbereitung</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Versand</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Retouren Management</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Kundenservice</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Prime Logo</i>	nein	ja

# Seller Central – Das zentrale Tool zur Steuerung Ihres Accounts

Hier können Sie u.a.:

- Angebote erstellen
- Bestellungen verwalten
- Versand Einstellungen managen
- Mit Kund:innen kommunizieren
- Informationen über Ihre Verkäuferleistung erhalten

Wo finde ich Hilfe?



Kostenloser Support vom Verkäuferservice  
(dieser ist täglich per Chat, Mail oder Telefon zu erreichen)

Allumfassender strategischer Support für erfolgreiche  
Verkaufspartner:innen von unseren Business Consultants  
(kostenpflichtig)

# Ihre Vorteile im Überblick

Eine Anmeldung für die verpflichtungsfreie monatliche Mitgliedschaft ermöglicht Verkäufer:innen, Kund:innen auf Amazon.de online in Europa zu erreichen. Der Verkaufsplan "Professionell" beinhaltet hervorragende Vorteile für alle, die gerade erst einsteigen oder ihr Geschäft erweitern möchten.



## Erreichen Sie Millionen von Kund:innen

Sie können schnell mit dem Verkaufen beginnen, ohne selbst eine Website erstellen zu müssen.



## Jederzeit mögliche Stornierung, ohne Verpflichtungen

Sie können den Verkauf bei Amazon jederzeit starten und stoppen.



## Ein Konto für ganz Europa

Mit einer monatlichen Gebühr können Sie in allen europäischen Stores von Amazon verkaufen.

Jetzt verkaufen: <https://services.amazon.de/service/kontaktieren-sie-uns.html>