

Quickstart Online & Verkaufen bei Amazon





Rebecca Zimmermann

New Account Managerin

Amazon Marketplace



Markus Henn

Head of Direct Seller Recruiting EU / Senior Division Leader TCE

Amazon Marketplace

Agenda

Vorstellung Quickstart Online

Verkaufen auf dem Amazon Marketplace

- Vorteile
- So funktioniert Verkaufen bei Amazon
- Grundlegende Entscheidungen
- Registrierung

Quickstart Online



Quickstart Online – Wissensportal für digitale Durchstarter:innen

- **Kostenfreies Wissensportal** rund um das Thema E-Commerce
- **20+ Online-Kurse** neu von themenspezifischen Experten entwickelt
 - Webinare
 - Broschüren
 - Videos
 - Bootcamps
- **Speziell für kleine und mittlere Unternehmen**



Eine Initiative für den Handel

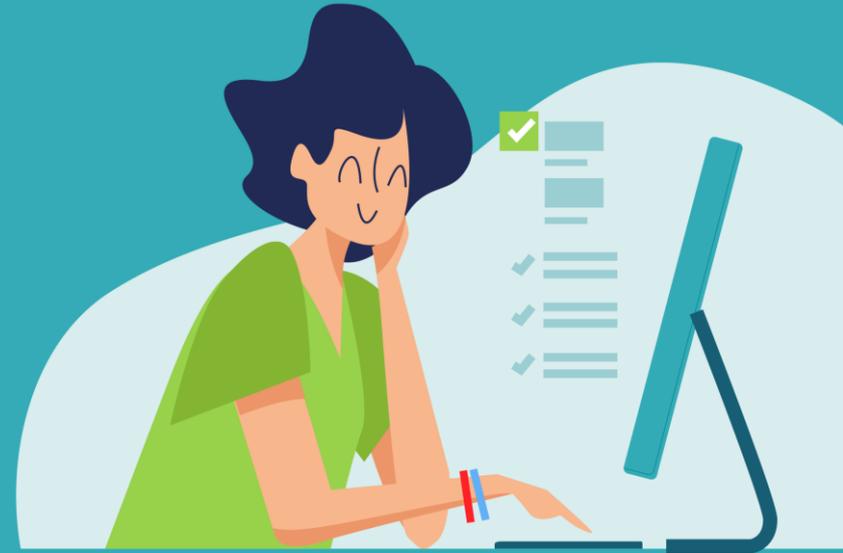


Quickstart Online – Themenschwerpunkte

Basiswissen / Grundlagen Fördermittel Rechtliches	Vertriebskanäle Eigener Shop Marktplatz	Prozesse Warenwirtschaft Zahlungsfluss	Kund:innen Kundenmanagement Kundenservice	Top Talk Rose Bikes Erfolgsrezepte für den Onlinehandel
Versand Eigenversand Ext. Fulfilment	Optimierung Preisgestaltung Erfolgskontrolle	Marketing Produktpräsentation Online Marketing Social Media	International verkaufen	

www.quickstart-online.de

Verkaufen bei Amazon



Vorteile des Amazon Marketplace

Starten Sie mit dem Verkauf bei Amazon und schlagen Sie ein neues Kapitel für Ihr Unternehmen auf

- **300 Millionen aktive Nutzer:innen** in mehr als **180 Ländern**
- Allein in Deutschland **>40 Millionen Website-Besucher:innen pro Monat**
- **Mehr als die Hälfte** der auf Amazon.de verkauften Einheiten stammen von unseren Verkaufspartner:innen
Im Zeitraum von 1. Juni 2019 – 31. Mai 2020 haben Sie:
 - mehr als **550 Millionen** Produkte in unseren Stores gelistet
 - im Durchschnitt mehr als **1.000 Produkte** pro Minute verkauft
 - einen durchschnittlichen Umsatz von mehr als **120.000 €** erzielt
- Einfache Internationalisierung: **1 Konto, 7 Marketplace-Seiten, Millionen von Kund:innen**

Ihr Wachstumspotential mit Amazon – Erfahrung als Verkaufspartner:in sammeln und volle Reichweite nutzen

Reichweite

300 Millionen aktive Nutzer:innen in mehr als 180 Ländern

Start auf Amazon
(in Deutschland beginnen)



Sie verkaufen
Ihre Produkte an
Kund:innen in
Deutschland

Eigenversand

Versand
durch Amazon

Pan-EU Expansion
(in Europa verkaufen)



Sie verkaufen
Ihre Produkte an
Kund:innen in
Europa

Eigenversand

Versand
durch Amazon

Globale Expansion
(weltweit verkaufen)



Sie verkaufen
Ihre Produkte an
Kund:innen
weltweit

Eigenversand

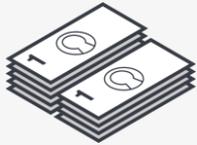
Versand
durch Amazon

Bei Amazon verkaufen – Unabhängigkeit als Verkaufspartner:in

Sie behalten die freie Entscheidung darüber:



Welche Produkte Sie bei Amazon anbieten



Welche Preise Sie für Ihre Produkte festlegen



Welche Logistiklösung Sie nutzen, um Ihre Produkte an den/die Kund:innen zu liefern



Bei Amazon verkaufen – Die Produktdetailseite



MOYA Vorratsdose/Frischhaltebox aus natürlicher Birkenrinde – antizelluläre und feuchtigkeitsabweisende Aufbewahrungsbox mit Holz-Deckel – Kaffee-Tea-Zucker-Müli-Dose 12x12x12cm / Beige

Preis: **39,00 €** Prime
Preisangaben inkl. USt. Abhängig von der Lieferadresse kann die USt. an der Kasse variieren. Weitere Informationen.

Mit der Amazon.de Prime VISA Karte bis zu 3% zurück bekommen. Jetzt bisragen 4,46 € Startgutschein sichern. Mehr.

Neu (2) ab 39,00 € Prime
Farbe: **Beige**

- **LÄNGERE PLASTIKFREIE FRISCHHALTUNG VON TROCKENEN LEBENSMITTELN.** Durch die ISOLIERENDE und ANTISETTISCHE Wirkung der Birkenrinde entsteht das perfekte Klima, um den Inhalt vor dem Austrocknen und Schimmel zu schützen sowie das Aroma zu bewahren
- **100% NATURPRODUKT, NACHHALTIG HANDGEFERTIGT IN SIBIRIEN AUS UNBEHANDELTEN BIRKENRINDE** – GUTES GERUCHEN GARANTIERT: Birkenrinde ist schon erntefähig und kann einmal im Jahr geerntet werden. FÜR UNSERE PRODUKTE WERDEN KEINE BÄUME GEFÄLLT!
- **ENORM LANGLEBIG, ROBUST, ABWASCHBAR:** unsere Vorrats Behälter brauchen KEINE PFLEGE und werden auch nach längerer Benutzung nicht porös oder brüchig. Birkenrinde hat von Natur aus eine sehr dicke Oberhaut, was sie **SCHMUTZ- UND WASSERABWEISEND** macht
- **EINZIGARTIG UND HOCHWERTIG** – EIN ECHTER HINGUCKER IN JEDER KÜCHE UND AUF DEM ESSTISCH. Kein Baum gleicht dem anderen, so auch die Rinde in ihrer Färbigkeit und Maserung. Ihr erhaltet ein wahres Unikat
- **MEHRFACH PRÄHERT:** EIN URALTES HANDWERK TRIFFT AUF MODERNES DESIGN. Wir verwenden die helene, satmattig aufbereitete der Birkenrinde, die wir mit konzentrischen Elementen kombinieren und so eine neue Formsprache entwickeln sowie das Material sparen

Bei Amazon existiert zu jedem Produkt nur eine Produktdetailseite

Abhängig davon ob Sie Markeninhaber oder Distributor sind,...

→ erstellen Sie die Produktdetailseite mit Zusatzfunktionen wie dem Brand-Store oder dem A+-Inhalt selbst

→ hängen Sie sich an eine bestehende Produktdetailseite an



moya BIRCH BARK REDISCOVERED

MOYA • Birkenrinde, Stäbchen, Suppen, Quitteln, Handwerk, Design, Geschäfte.

Mit großer Sorgfalt und Liebe zum Detail fertigen wir Produkte aus natürlicher Birkenrinde, die modernen Design mit einer antizellulären Oberfläche verbinden. Unsere Produkte verbinden die Einzigartigkeit eines Naturmaterials mit der Präzision moderner Technologien.

TUESA Aufbewahrungsdosen

Birkenrinde ist hervorragend zur **Lebensmittelaufbewahrung** geeignet, das weiß man in Stöbchen, wo sie gerne mit und es auch unsere Produkte gerne verwenden, schon seit Generationen. Die isolierenden Vorratsdosen mit der **sanftig weichen Oberfläche** nutzen die **antizellulären Eigenschaften** der Rinde und halten dem aufbewahrt werden besonders lange frisch. Unsere TUESA Behälter sind bestens für alle trockenen und leeren Lebensmittel geeignet – selbst Kaffee, Tee, Gewürze und Nüsse sind darin bestens und **aromatisch** verpackt.

Es gibt weitere Größe, so sind weitere Volumenänderer und machen sich natürlich auch außerhalb der Küche gut – als **dekoratives Wohnaccessoires** oder Aufbewahrung für Bast, Wäse- oder Schürzenständer.

Bei Amazon verkaufen – So einfach funktioniert es



1. Registrieren Sie sich bei Amazon



2. Listen Sie Ihre Produkte



3. Kund:innen finden und kaufen Ihre Produkte



4a. Sie liefern Ihre Produkte an Ihre Kund:innen

4b. Wir liefern Ihre Produkte über den Versand durch Amazon



5. Amazon sendet Ihnen die Zahlung auf sicherem Weg

Bei Amazon verkaufen – Einen Verkaufsplan wählen

Mit zwei Verkaufsplänen bietet Amazon Ihnen die Flexibilität, ein Produkt zu verkaufen oder tausende

Basis	Professionell
Weniger als 35 verkaufte Einheiten pro Monat	Mehr als 35 verkaufte Einheiten pro Monat
Sie zahlen nur, wenn Sie etwas verkaufen	Bestes Preis-Leistungs-Verhältnis bei hohem Verkaufsvolumen
0,99 EUR pro verkauftem Artikel + Prozentuale Verkaufsgebühr Keine monatlichen Grundgebühren*	Monatliche Grundgebühr von 39 EUR + Prozentuale Verkaufsgebühr

Verkaufsprovisionen sind Kategorie-abhängig und belaufen sich durchschnittlich auf **7% bis 15%**
Für Bücher, Musik, Video, DVD, Software und Videospiele gilt eine Verwaltungsgebühr von **0,81–1,01 EUR** pro Artikel.

*Die detaillierten Konditionen finden Sie unter services.amazon.de/programme/online-verkaufen/preisgestaltung

Bei Amazon verkaufen – Eine Versandmethode wählen

	Eigenversand	Versand durch Amazon
→ <i>Lagerort</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Paketvorbereitung</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Versand</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Retouren Management</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Kundenservice</i>	Verkaufspartner:in	Amazon
→ <i>Prime Logo</i>	nein	ja

Seller Central – Das zentrale Tool zur Steuerung Ihres Accounts

Hier können Sie u.a.:

- Angebote erstellen
- Bestellungen verwalten
- Versand Einstellungen managen
- Mit Kund:innen kommunizieren
- Informationen über Ihre Verkäuferleistung erhalten

Wo finde ich Hilfe?



Kostenloser Support vom Verkäuferservice
(dieser ist täglich per Chat, Mail oder Telefon zu erreichen)

Allumfassender strategischer Support für erfolgreiche
Verkaufspartner:innen von unseren Business Consultants
(kostenpflichtig)

Ihre Vorteile im Überblick

Eine Anmeldung für die verpflichtungsfreie monatliche Mitgliedschaft ermöglicht Verkäufer:innen, Kund:innen auf Amazon.de online in Europa zu erreichen. Der Verkaufsplan "Professionell" beinhaltet hervorragende Vorteile für alle, die gerade erst einsteigen oder ihr Geschäft erweitern möchten.



Erreichen Sie Millionen von Kund:innen

Sie können schnell mit dem Verkaufen beginnen, ohne selbst eine Website erstellen zu müssen.



Jederzeit mögliche Stornierung, ohne Verpflichtungen

Sie können den Verkauf bei Amazon jederzeit starten und stoppen.



Ein Konto für ganz Europa

Mit einer monatlichen Gebühr können Sie in allen europäischen Stores von Amazon verkaufen.

Jetzt verkaufen: <https://services.amazon.de/service/kontaktieren-sie-uns.html>